

Communiqué de Presse - 26 Septembre 2017, Pessac

La start-up AIRINTSERVICES lève 800 000 € et fait passer la maintenance aéronautique en mode 4.0 avec l'appui d'ADI Nouvelle-Aquitaine

AIRINTSERVICES lève 800 000 € pour devenir un des acteurs de référence dans le data management et la digitalisation des process de maintenance aéronautique grâce au développement de ses solutions mobiles innovantes. Cette levée a été effectuée auprès de West Web Valley, ACI, EXPANSO et FINAQUI.



AIRINTSERVICES, un des tout premiers éditeurs de solutions mobiles dédiées au métier de la maintenance cabine aéronautique, a réalisé un second tour de financement de 800 000 € auprès de fonds d'investissements **ACI, EXPANSO, FINAQUI et West Web Valley**, en vue de financer son développement commercial et de finaliser son programme de R&D déjà initié en 2014 à l'occasion de sa première levée de fonds réalisée auprès du fonds d'amorçage **TECHNOSTART** de la technopole **Bordeaux Technowest**.

Les investissements seront dédiés :

- À la finalisation du programme de R&D engagé en 2016, qui a pour objectif de fournir une solution d'automatisation d'intégration de données à des fins d'analyse et de modélisation des connaissances. Ce programme permettra d'optimiser et de mieux gérer les opérations de maintenance au travers d'applications mobiles.
- À poursuivre le développement de la commercialisation des solutions, au niveau international, auprès de tous les acteurs de la filière aéronautique concernés par la

maintenance des cabines d'avions et plus particulièrement leurs exploitants, les compagnies aériennes.

La société **AIRINTSERVICES** a pour cœur de métier le développement de solutions innovantes permettant de piloter, gérer et optimiser les process de maintenance des cabines d'aéronefs.

Ces applications mobiles ont pour objectif de fournir des solutions permettant de pallier des processus incomplets et inefficaces dans le cadre des actions de maintenance des cabines d'aéronefs. Elles ont pour vocation d'apporter un soutien opérationnel aux techniciens chargés de la maintenance cabine. **AIRINTSERVICES** positionne ses solutions comme des outils de pilotage décisionnel pour l'ensemble des directions transverses des compagnies aériennes (Engineering, Logistique & Achat, Commercial & Marketing), des fabricants d'équipements cabines (OEM) ainsi que des acteurs de la maintenance (MRO).
Une ambition : devenir un acteur incontournable dans l'édition de solutions applicatives métiers dédiées au secteur de la maintenance aéronautique.

Aujourd'hui, la satisfaction client à bord des aéronefs est devenue un axe stratégique et prioritaire de développement pour les compagnies aériennes dans la compétition commerciale qu'elles se livrent au niveau mondial.

Une attention toute particulière est aujourd'hui portée sur les équipements Cabine, nouvelle vitrine commerciale des compagnies aériennes. Aussi, le suivi et la maintenance de ceux-ci sont devenus prioritaires.

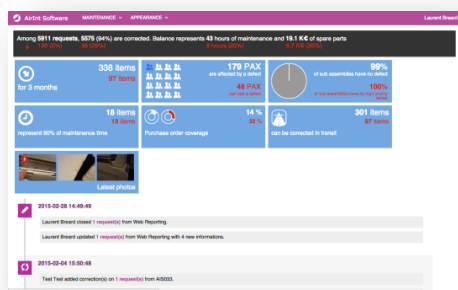
L'ensemble des acteurs impliqués dans la maintenance aéronautique s'accorde sur le fait **qu'il n'existe pas de solution globale de gestion et de traçabilité performante** permettant de tracer l'ensemble des processus de maintenance cabine des aéronefs dans un contexte où l'inflation des coûts de maintenance cabine évolue fortement.

Depuis sa création en 2011, **AIRINTSERVICES** a déployé sa solution auprès de nombreuses compagnies aériennes tant sur le territoire français qu'au niveau international, sur les continents américain et asiatique. La signature des premiers contrats avec des compagnies aériennes, des contrats de distribution des solutions avec des industriels, permet d'augurer un développement commercial international exponentiel.

AIRINTSERVICES souhaite accélérer encore son développement en Europe et dans le reste du monde, et vise 60% du chiffre d'affaires effectué à l'international en 2020.

Sébastien REQUILLART, Associé et DG chez **AIRINTSERVICES** commente :

« **AIRINTSERVICES** a d'ores et déjà démontré son potentiel, en réussissant à signer des contrats avec des compagnies aériennes et des industriels de l'aéronautique de premier plan. Ses perspectives sont très prometteuses et nous pensons que la société a tous les atouts nécessaires pour devenir un succès international. »



Associer les innovations technologiques et l'expertise métier dans le secteur de la maintenance aéronautique pour offrir aux utilisateurs des outils opérationnels, tel est le défi que les équipes d'AIRINTSERVICES se sont fixé.

Issus du monde de la maintenance cabine aéronautique depuis plus de 10 ans, les équipes de la société connaissent bien les différentes problématiques auxquelles les compagnies aériennes sont confrontées actuellement. C'est ainsi et forts de leurs expertises qu'ils ont pensé et développé **des solutions applicatives mobiles et innovantes** permettant **de gérer de manière pro-active les données** utiles au management des opérations, générant de fortes réductions de coûts, une maximisation des revenus et en garantissant une expérience client à bord de qualité permettant de répondre en tous points aux nouveaux enjeux des compagnies aériennes.

Laurent BREARD, Fondateur et CTO d'**AIRINTSERVICES** commente :

« Notre expérience dans le développement d'applications mobiles et notre expertise dans les métiers de la maintenance cabine ont permis de développer des solutions répondant parfaitement aux attentes opérationnelles des équipes de maintenance ainsi qu'aux attentes fonctionnelles et de retour sur investissements des différents acteurs impliqués dans l'industrie de la maintenance aéronautique. Cette levée de fonds va nous permettre d'accélérer nos investissements dans le développement de nouveaux outils, la

personnalisation de nos services et le développement de nouvelles fonctionnalités pour nos clients. Nous allons également continuer à investir dans des programmes de R&D afin de développer de nouvelles applications innovantes permettant d'optimiser les processus de maintenance tout en améliorant l'expérience utilisateur. »



A propos d'ADI Nouvelle-Aquitaine

L'Agence de Développement et d'Innovation de la Nouvelle-Aquitaine est au service de toutes les entreprises - start-ups / TPE / PME / ETI, et des territoires, qui composent la région Nouvelle-Aquitaine. En cohérence avec les politiques du Conseil régional, ADI Nouvelle-Aquitaine porte au cœur de ses missions l'accompagnement à la transformation des entreprises. Elle est aussi chargée de faire émerger de nouvelles filières, de booster l'attractivité du territoire et l'implantation de nouvelles activités. Forte de 80 collaborateurs experts (ingénieurs, docteurs, spécialistes sectoriels, juristes, marketeurs...), l'agence est présente sur 5 sites : Bordeaux, La Rochelle, Limoges, Pau et Poitiers. Un maillage territorial conforté par une étroite coopération de terrain avec les équipes du Conseil régional, l'animation de réseaux régionaux et le développement de partenariats avec les acteurs locaux. Le Directoire d'ADI N-A est présidé par Jean-Luc Fouco et le Conseil de Surveillance par Alain Rousset, Président du Conseil régional.



West Web Valley
accélérateur de startups

A propos de West Web Valley

Basée à Brest et créée par Charles Cabillic, Sébastien Le Corfec et Ronan Le Moal, la West Web Valley est à la fois un accélérateur privé de startups et un fonds de VC dédié à l'amorçage. Elle a pour objectif de faire émerger les startups internationales et soutenir la transformation digitale des entreprises de Bretagne et du Grand Ouest de la France. Le fonds West Web Valley 1, déjà doté de plus de 33M€, investira au capital de 25 à 30 startups au cours des 5 prochaines années. Pour accompagner les startups en période de pré-accelération ou d'accélération, la West Web Valley dispose de tout un arsenal : introduction auprès des réseaux d'entrepreneurs majeurs, communauté de coaches, packs négociés donnant accès à diverses prestations pour les startups (webdesign, développement, webmarketing, interfaçage bancaire, comptabilité, droit...). Chaque année, elle organise le West Web Festival qui réunit, au cœur de l'événement musical des Vieilles Charrues, les speakers les plus en vue de l'écosystème numérique et des entreprises en mutation digitale. Depuis 2017, elle organise également les West Web Awards qui récompensent les talents du numérique de l'Ouest.



A propos d'ACI

AQUITI GESTION a pour objectif l'accompagnement et le financement en fonds propres des start-up et des PME en Nouvelle Aquitaine et inscrit son action dans l'effort de développement économique régional. AQUITI GESTION dispose de plusieurs dispositifs de financement lui permettant d'intervenir dans tous les métiers du capital investissement et de répondre aux besoins des entreprises en amorçage, en création, en développement ou en phase de reprise-transmission. Depuis sa création il y a 20 ans, AQUITI GESTION a déjà financé plus de 400 entreprises et dispose de 80 M€ sous gestion.



A propos d'EXPANSO CAPITAL

EXPANSO CAPITAL est la filiale d'investissement en capital de proximité de la Caisse d'Épargne Aquitaine Poitou-Charentes, dédiée à accompagner exclusivement les entreprises clientes de la banque, quels que soient leurs activités et leur stade de maturité, et pour des tickets de 50.000 à 300.000 euros. Généraliste, le fonds privilégie les augmentations de capital d'entreprises innovantes et/ou technologiques et l'accompagnement d'opérations de transmissions.



A propos de FINAQUI

FINAQUI au travers de son fonds Finaqui Capital 3 est l'association de Business Angels Aquitain. Créée depuis 2007 elle a financé 50 start-up régionales.

TECHNO'START



Un financement local
pour des projets innovants locaux

A propos de TECHNOSTART

Techno'Start : fonds d'amorçage et d'accélération dédié aux start-up de la technopole Bordeaux Technowest

Techno'Start est un dispositif de financement privé qui s'adresse aux entreprises innovantes accompagnées par Bordeaux Technowest dans ses thématiques et sur les 4 sites de la technopole (Aéroparc, Ecoparc, Newton et Copernic). Le fonds intervient sur la phase amont pré-amorçage dans des sociétés de moins de 5 ans, avec moins de 50 salariés et un chiffre d'affaires inférieur à 50 M€. Techno'Start intervient sur deux niveaux en fonction de la maturité des start-up : « Start level » avec un ticket d'entrée entre 30 et 50 K€ et « Up level » jusqu'à 100 K€.

Techno'Start reste le seul dispositif financier de ce type adossé à une structure d'accompagnement. Depuis sa création, il a engagé 877 K€ dans 12 jeunes pousses dont le développement a assuré la création de plus de 80 emplois et a permis de lever 8,5 M€ de fonds auprès d'investisseurs.

Techno'Start a été fondé en 2012 par Airbus Développement, la Caisse des Dépôts et de Consignations, le CIC, Suez Eau France et Bordeaux Technowest. En 2015, Crédit Agricole a rejoint les fondateurs du fonds en plus d'une quinzaine d'investisseurs privés. En effet, Techno'Start est abondé tous les ans par les investisseurs privés locaux d'où le crédo du fonds : un financement local pour les projets locaux.

Contacts presse :

AIRINTSERVICES : Sébastien REQUILLART – srequillart@airintservices.com - 06 37 30 29 07

ADI Nouvelle-Aquitaine : Annabel DUBOIS – a.dubois@adi-na.fr - 05 56 15 80 61